



ELPRO ist ein global agierender Schweizer Hersteller von innovativen Lösungen für die Überwachung kritischer Klimadaten in sämtlichen Prozessen der Lieferkette – speziell in den Sparten Pharma-industrie, Gesundheitswesen und Life Science. ELPRO beschäftigt weltweit 220 Mitarbeitende und verfügt über Geschäftsstellen in der Schweiz, Deutschland, Grossbritannien, Ungarn, den Benelux Ländern, Skandinavien sowie in den USA und in Singapur. Seit 2022 ist ELPRO Teil der Bosch-Gruppe.

Unser Team am **Standort Buchs SG** sucht ab sofort oder nach Vereinbarung Verstärkung als:

Inside Sales Specialist – Global Accounts 80-100 % (w/m/div.)

Das bieten wir Dir

- > Vielseitiges und interessantes Aufgabengebiet mit internationaler Ausrichtung
- > Eigenverantwortliche und selbstständige Tätigkeiten
- > Familiäres Betriebsklima mit offenen und engagierten Kolleginnen und Kollegen
- > Moderner Arbeitsplatz, flexible Arbeitszeiten und Home Office Möglichkeit

Dafür übergeben wir Dir die Verantwortung

- > Als kompetente und sympathische Ansprechperson betreust du nationale und internationale Key Accounts und bietest unseren Kunden einen professionellen Erstkontakt.
- > Die Erstellung, Überwachung und Aktualisierung von Offerten, Aufträgen und Rahmenverträgen liegt in deiner Verantwortung.
- > Du unterstützt und berätst die Key Accounts in technischen und administrativen Themen, führst Online-Meetings & -Trainings durch und erstellst kundenspezifische Prozessdokumentationen.
- > Ausserdem kreierst und verwaltest du kundenspezifische Konfigurationsprofile für unsere Datenlogger und übernimmst den technischen First Level Support.
- > In enger Zusammenarbeit mit den Key Account Managern engagierst du dich für die Neugewinnung und Weiterentwicklung von Key Accounts sowie bei neuen Projekten und Prozessoptimierungen.

Das bringst Du mit

- > **Ausbildung:** Kaufmännische Grundausbildung und technisches Flair oder technische Ausbildung mit kaufmännischen Erfahrungen im Verkaufsinendienst
- > **Persönlichkeit und Arbeitsweise:** Selbstständige, zuverlässige und genaue Arbeitsweise mit ausgeprägtem kundenorientierten Denken und Handeln
- > **Erfahrung und Know-How:** Erfahrung im Customer Service und in der Betreuung von Kunden bei der Anwendung technischer Produkte. Fundierte ERP-, CRM- und MS Office Kenntnisse
- > **Begeisterung:** Freude am Kundenkontakt und selbstständiger Arbeitsweise
- > **Sprachen:** Sehr gutes Deutsch und Englisch (Wort und Schrift)

Bewerbung an

Anna-Lena Brielmayer, Jr. HR BP
jobs@elpro.com, T +41 81 552 08 53

ELPRO-BUCHS AG

Langäulstrasse 45, 9470 Buchs

Fachfragen an

Emanuel Schäpper, Head Global Account
Management
emanuel.schaepper@elpro.com
T +41 81 552 08 59