

Steve Popescu

Managing Director Americas | President ELPRO Services, Inc.

Steve Popescu, verantwortlich für die Leitung von ELPRO Services in Nord- und Südamerika, verfügt über mehr als 25 Jahre Erfahrung in den Bereichen technischer Vertrieb, Management und Geschäftsentwicklung in der Life-Science- und Pharmaindustrie. Als angesehener Berater zahlreicher Fortune-500-Unternehmen hat Steve Popescu erfolgreich zur Umsatzsteigerung, Stärkung von Kundenbeziehungen und Umgestaltung von Vertriebsorganisationen in stark regulierten Märkten beigetragen.



Vor seinem Wechsel zu ELPRO war Steve Popescu als Chief Sales Officer bei Protek Pharma tätig, wo er die globale Vertriebsstrategie leitete und das Unternehmen bei führenden internationalen Pharma- und Medizinprodukteunternehmen wieder erfolgreich etablierte und gleichzeitig neue Marktchancen ausserhalb der traditionellen Life-Science-Sektoren identifizierte. Darüber hinaus hatte er mehr als zwei Jahrzehnte lang verschiedene Positionen bei Sensitech, Inc. inne, darunter Director of North America Life Sciences Sales, U.S. Sales Manager und Key Accounts Manager. Er war massgeblich an der Neudefinition des globalen Geschäftsmodells des Unternehmens beteiligt, führte das Unternehmen zu einem Umsatzwachstum in Millionenhöhe und leitete strategische Partnerschaften mit führenden Pharmaunternehmen.

In früheren Phasen seiner Karriere hatte Steve Führungspositionen im Management und im Ingenieurwesen inne, wodurch er ein tiefgreifendes Verständnis für Fertigungsabläufe, Produktentwicklung und Unternehmensstrategien erlangte. Zu seinen Erfahrungen zählen der Aufbau des US-Geschäfts eines internationalen Herstellers von pharmazeutischen Anlagen sowie die Leitung von Ingenieur- und Fertigungsteams in komplexen Betriebsumgebungen.

Steve besitzt einen Bachelor of Science in Maschinenbautechnik vom Spring Garden College. Dank seiner Kombination aus technischem Fachwissen, kaufmännischer Führungskompetenz und kundenorientierter Strategie ist er hervorragend positioniert, um die Servicekapazitäten von ELPRO in ganz Amerika auszubauen und den Kunden langfristigen Mehrwert zu bieten.

«Steves tiefgreifendes Verständnis des Life-Sciences-Marktes in Verbindung mit seiner umfassenden Führungserfahrung machen ihn zur idealen Wahl für die Leitung von ELPRO Services in Nord- und Südamerika. Seine strategische Denkweise und seine kundenorientierte Philosophie werden uns dabei helfen, unser Serviceangebot weiter zu stärken und unseren Kunden in stark regulierten Branchen einen noch grösseren Mehrwert zu bieten.»

– Christoph Bamert, Chief Sales Officer, ELPRO