

Yeo Yan Qin

Managing Director Asia-Pacific

Yeo Yan Qin begann ihre Karriere am ELPRO-Standort in Singapur 2019 als Business Development Manager Asia-Pacific (APAC). Hierbei stellte sie aussergewöhnliche Führungsqualitäten, einen ausgeprägten Geschäftssinn und ein tiefes Verständnis für den APAC-Markt unter Beweis. Im Juli 2023 wurde Yan Qin zum Managing Director für die APAC-Region befördert.



Ihr strategisches Denken, ihre Branchenkenntnisse und ihre Fähigkeit, enge Beziehungen zu Kunden und Partnern aufzubauen, haben ELPRO entscheidend vorangebracht. In ihrer jetzigen Position ist Yan Qin für alle Aktivitäten von ELPRO in der Region zuständig, einschliesslich Vertrieb, Kundenservice und Support, Projektmanagement sowie Finanzen.

Yan Qin schloss ihr Studium an der Murdoch University mit einem Bachelor in International Business and Management ab. Vor ihrer Tätigkeit bei ELPRO sammelte sie umfangreiche und vielfältige Erfahrungen im Vertrieb und im Business Development in den Bereichen Supply Chain, Pharmalogistik, Lagerung von Arzneimitteln sowie in der Distributionsbranche in Singapur.

Yan Qin begann bei einem weltweit tätigen Kurier- und Logistikunternehmen als Dedicated Customer Service Frontline Representative, wo sie unterschiedlichste Kunden betreute. Zu ihren Aufgaben gehörte die Betreuung von Grosskunden und die Überwachung der Sendungen, die Bereitstellung von Serviceleistungen und das Customer-Expectation-Management. Danach wechselte sie als Vertriebsmitarbeiterin zu einem international tätigen Versand- und Supply-Chain-Unternehmen und baute ihre Vertriebsfähigkeiten weiter aus, indem sie nachweislich neue Geschäftsmöglichkeiten identifizierte und neue Leads generierte. Sie setzte ihre Karriere als Business Development Manager bei einem Speziallogistik-Dienstleister fort, wo sie eine anspruchsvolle Rolle übernahm, indem sie Vertriebskontakte pflegte, Verträge mit wichtigen Kunden aushandelte, Marketingkampagnen organisierte und Verkaufsstrategien entwickelte.

«Wir sind davon überzeugt, dass Yan Qins umfangreiche Erfahrung und ihr Fachwissen in hohem Masse zu unserem weiteren Wachstum und dem Erfolg unserer Geschäftstätigkeit beitragen werden. Wir haben keinen Zweifel daran, dass die APAC-Region unter ihrer Führung auch weiterhin einen wichtigen Beitrag zu unserem Gesamterfolg leisten wird.»

Christoph Bamert, Chief Sales Officer, ELPRO