



ELPRO ist ein global agierender Schweizer Hersteller von innovativen Lösungen für die Überwachung kritischer Klimadaten in sämtlichen Prozessen der Lieferkette – speziell in den Sparten Pharma-industrie, Gesundheitswesen und Life Science. ELPRO beschäftigt weltweit 200 Mitarbeitende und verfügt über Geschäftsstellen in der Schweiz, Deutschland, Grossbritannien, den Benelux-Ländern und Skandinavien sowie in den USA und in Singapur.

Unsere Kolleginnen und Kollegen in Deutschland suchen Verstärkung:

## Field Sales (m/w/d) Deutschland Süd-Ost (Bayern)

### Das bieten wir Ihnen

- Offene und engagierte Kolleginnen und Kollegen
- Familiäres Betriebsklima
- Selbstständiges Arbeiten
- Abteilungsübergreifende Zusammenarbeit
- Tolle Entwicklungsmöglichkeiten
- Eigener Firmenwagen, inkl. private Nutzung

### Das bringen Sie mit

- Technische Grundausbildung (im Bereich Elektronik oder Ähnliches)
- Betriebswirtschaftliche Weiterbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf
- Kenntnisse der Pharma-Branche von Vorteil
- Hohe IT-Affinität - idealerweise vertraut mit einem CRM-System
- Deutsch als Muttersprache und gute Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft (ca. 60 %) im Verkaufsgebiet Deutschland Süd-Ost (Bayern)

### Dafür geben wir Ihnen die Verantwortung

- Erarbeitung von Massnahmenplänen zur Entwicklung des Verkaufsgebiets
- Verkauf der gesamten Produktpalette
- Gewinnung von Neukunden
- Betreuung der zugewiesenen Kunden – Cross-Selling und Up-Selling
- Opportunity- und Angebots-Management
- Verhandlung von Verträgen
- Pflege des CRM-Systems

### Bewerbung an

Barbara Scherrer, HR Manager  
jobs@elpro.com , T +41 81 552 08 94

### Fachfragen an

Dominik Sutter, Sales Director Central Europe  
dominik.sutter@elpro.com, T +41 79 863 66 77

### ELPRO-BUCHS AG

Langaeulstrasse 45, 9470 Buchs